

Курс	Ефективний керівник
Формат	В аудиторії центру, корпоративний формат або індивідуально
Тривалість 1 заняття = 2 ак години (1 ак година= 45 хв)	В групі - 22 ак години Корп формат – 2 дні (залежить від цілей компанії) Інд-но 12 ак годин
Графік занять	2 дні на тиждень по 3 ак. години
Викладач курсу	Валентина Гарбузюк
Додаткові матеріали	Робочий зошит , робота в «полі». Для корп формату передбачено інд-ний сценарій заходу

Курс для Вас якщо:

1. Ви плануєте очолити підрозділ у вашій компанії;
2. Ви незадоволені справами та ефективністю свого колективу;
3. Ви плануєте рухатись по кар'єрних сходинках та зростати найближчим часом;
4. Вам пропонують керівну посаду.



Чому саме ми?

- Практичні заняття та зворотній зв'язок протягом усього курсу.
- Курс побудований на кейсах та прикладах. 80% часу займають групові вправи, ігри, робота з кейсами – 20 % теоретичний блок.
- Через практику працюємо з теорією.
- Навчання у групі до 8 осіб.
- Підтримка у месенджері 24/7.

ПРОГРАМА КУРСУ (кожен блок містить практичні вправи та міні тестування):

Тема	Зміст коротко	Тривалість
Тестування	<ul style="list-style-type: none"> • Тип референції. • Процес-результат. • Глобальність-детальність. • Активність – аналітизм. • Час та стрес . 	2 ак год
Комунікація- як засіб	<ul style="list-style-type: none"> • Комунікативна компетентність • Активне слухання. Техніки активного слухання. 	6 ак год

досягнення бізнес-цілей	<ul style="list-style-type: none"> • Позитивне та негативне формулювання. Правила роботи з інформацією. • Теорія управління. Основні терміни SMART. 	
Тайм-менеджмент	<p>Види тайм-менеджменту в залежності від області розвитку Чотири аспекти ефективного тайм-менеджменту. Методи тайм-менеджменту для короткострокового планування:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ ABC-аналіз. ➤ Матриця Ейзенхауера. ➤ Фільтрування вхідної інформації. ➤ Делегування. ➤ Метод самоконтролю. 	4 ак годи
Компетенції керівника	<ul style="list-style-type: none"> • Навіщо ми працюємо? • Місія компанії • Принципи роботи зі співробітником. • Відповідальність керівника. 	4 ак год
Наставництво	<ul style="list-style-type: none"> • Особливості навчання дорослих. ПОЖЕЖА. Сходи пізнання. • Стилi лiдерства (наставництва). • Зворотній зв'язок. Види зворотнього зв'язку. 	3 ак год
Цикл менеджменту	<ul style="list-style-type: none"> • Планування. • Організація. • Мотивація. • Контроль. • Координація. 	3 ак год
Бонус	ТОП -5 розбір реальних кейсів (конфлікти, обмеженість ресурсом, підбір мотивації та виконання планів)	2 ак год

ВИКЛАДАЧ КУРСУ:

Експерт у комунікації, переговорах та продажах;

**Кризовий менеджер, бізнес-консультант;
Мотиваційний тренер.**

<https://www.facebook.com/garbuzyuk.valentina>

<https://kursi.dp.ua/>

**Бізнес-консультант БФ «КАРІТАС–Івано–Франківськ»
рамках проекту [УВКБООН \(UNHCR Ukraine\)](#)**



В

Спікер курсів/тренінгів:

- **Управління командою**
- **Manager Soft Skills: гнучкі навички**
- **Менеджер з продажу**
- **Хочу та можу (мотиваційний тренінг)**

Освіта:

MBA у City Business School

ПСИХОЛОГ | ПСИХОЛОГІЯ

Харківський Національний університет внутрішніх справ

Юрист | ПРАВО

Дніпропетровський державний університет внутрішніх справ

ЕКОНОМІСТ | ФІНАНСИ І КРЕДИТ

Дніпропетровський національний університет

Викладач кафедри інноваційного менеджменту та фінансової аналітики

Дніпровського університету ім. Альфреда Нобеля

[Founder, Director у Навчальний Центр Атлант](#)

Director в Agency of Innovations & Changes

Понад 20 років успішного розвитку бізнесу (Фінанси, нерухомість, виробництво, роздрібна/оптова торгівля);

Понад 1000 успішних переговорів, понад 100 млн. дол. якісно освоєних інвестицій;

Експерт у створенні ефективних та мотивованих Команд (сфери: послуги, фінанси, рітейл та нерухомість);

Досвід управління компаніями зі штатом понад 200 осіб у різних сферах та країнах;

Автор мотиваційних/навчальних та інноваційних програм для персоналу;

Досвід розробки, впровадження та реалізації амбітних проектів та бізнес-планів;

Розробка та впровадження маркетингових заходів та стратегій;

Впровадження системи метрик та комплексний аналіз результатів діяльності (система збалансованих показників, ABC-аналіз, аналіз бази клієнтів, динаміка приросту, оцінка рівня сервісу);

Автор навчальних програм із цифровізації бізнес-процесів, впровадження інновацій та стійких змін.

Авторка: мотиваційного курсу «Хочу та можу», нейрозошита

«Перезавантаження за 21 день», профорієнтаційного курсу для підлітків

«Лідерство-це можливо!» та сімейної ігрової сесії.



Навчально-консультаційний центр «Атлант»

м. Дніпро, вул. Виконкомівська, 24, офіс 22

Web-site: <https://kursi.dp.ua/>

Phone number: +38(067) 989-97-54,

+38 (067) 631-30-07